



• EBOOK •

COMO MONTAR UMA LOJA SEM ESTOQUE

EMPREENDA ECOMMERCE

INTRODUÇÃO

Nós não vamos prometer como fazer fortunas mensais com pouco esforço, até por que isso não existe.

O que nós vamos demonstrar é que, com muita dedicação e organização, é possível virar um empreendedor, ganhar uma quantia de dinheiro saudável e de quebra atingir a liberdade profissional tão almejada revendendo produtos importados.

Continue a leitura e veja como comprar produtos importados de lojas internacionais, e revender através de um negócio online com e-commerce.

802



O mercado de produtos importados é um terreno fértil para quem quer trabalhar

Você sabia que dá para importar da China produtos por um preço muito menor – sem burlar qualquer lei – e **revendê-los com um lucro que pode chegar até a 600%?**

Parece muito, mas não é. Além de tudo, você será capaz de encontrar produtos para **revender direto da fábrica que não estão disponíveis no mercado nacional**, portanto, itens de grande desejo para o consumidor.

Ou seja, comprar para **revender os produtos que as pessoas desejam adquirir e não encontram no Brasil.**



Os melhores produtos importados para revenda

Se você tem dúvidas e procura coisas para revender, pode navegar em sites como Ebay, Wish, e AliExpress, que são lojas internacionais **conhecidas por venderem produtos importados da China e EUA com qualidade**, e a maioria deles não encontramos aqui no Brasil.

O resultado é uma janela aberta para revendê-los na internet. Ou seja, **você tem muitas opções para escolher uma loja de importados online** para comprar importados para revender.

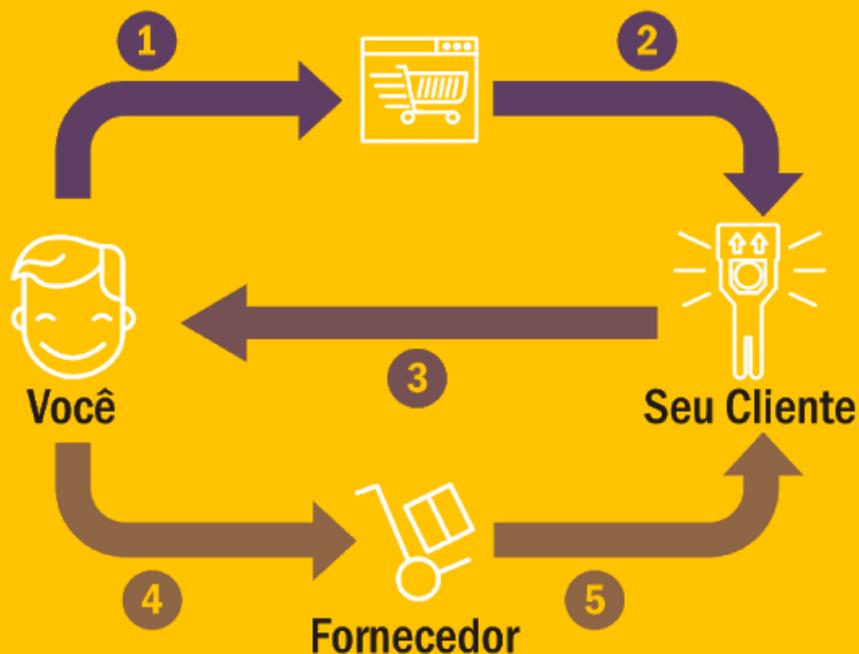
Aí você está pensando, tá, mas quais são bons produtos da China para revender produtos importados e **o que vender no meu ecommerce?**

Posso trazer tudo o que eu encontrar pela frente e comprar para revender?

Não. Vale deixar claro que a importação deve ser pensada, principalmente em **itens de desejo do seu consumidor** e que sejam difíceis de serem encontrados no Brasil.



Como revender produtos sem comprar estoque



Existe um modelo de vendas chamado drop shipping que basicamente funciona da seguinte maneira... Você mantém um site com todos os produtos que está disposto a vender – de acordo com o seu público alvo – e após efetuar uma venda, você faz a importação e **pede para ele ser entregue diretamente na casa do seu cliente.**

Exemplo: imagine que o seu site venda relógios importados. O cliente faz a compra e o site confirma o pagamento.

Você então entra no site do fornecedor – de quem você compra os relógios – **efetua a compra e pede para ele entregar na casa do seu cliente.**

Agora você entendeu porque o drop shipping é uma ótima forma de comprar produtos importados?

Assim **você elimina os custos e toda a logística de manter um estoque.**



Quais são as vantagens de revender produtos importados com o drop shipping?



Baixo investimento

Você não precisa investir em estoque. Você só compra um produto quando há um pedido de cliente.

Alta variedade de produtos

Por não haver necessidade de estoque, você pode oferecer uma ampla variedade de produtos por parte de seus fornecedores.

Flexibilidade de localização

Seu negócio pode ser executado de qualquer lugar do mundo.

Logística

As despesas de envio pertencem aos fornecedores.



O que é preciso para começar a revender produtos importados?

Qual é o investimento inicial?

É evidente que esse assunto acaba sendo específico para cada caso. Contudo, **algumas coisas são fundamentais** na hora de começar a revender produtos importados:

1. Um bom site

Um site bonito e funcional é primordial para o sucesso da sua empresa; Existem plataformas especializadas em venda de produtos importados que entregam lojas virtuais prontas a um **preço acessível que você pode instalar com um clique.**

2. Uma boa divulgação

É bem verdade que no começo a divulgação será feita entre amigos e contatos da internet, contudo, vale deixar esse item em mente na hora de começar o seu empreendimento. Como por exemplo a **divulgação pelo Facebook e Instagram.**



DICAS PARA VOCÊ COMEÇAR

1

SEMPRE ESCOLHA FORNECEDORES CONFIÁVEIS

O fornecedor é o melhor amigo do importador. Jamais faça acordos ou entre em esquemas que são obscuros e incertos. No AliExpress você encontra grande variedade de fornecedores que estão acostumados com drop shipping e são ótimos para quem está começando.

2

CUIDE DA APARÊNCIA DA SUA LOJA VIRTUAL

O seu site será o único contato entre o cliente e os seus produtos. Não adianta encontrar um ótimo fornecedor, conseguir entregar em tempo recorde e vender por um preço atraente, se o seu site estiver capenga e caindo aos pedaços.

Você precisa de uma boa estrutura para revender produtos importados em um site de boa qualidade.

Vamos usar o exemplo do Shopping, as lojas mais bonitas e organizadas são sempre àquelas que têm mais respeito do público. Portanto, manter um site funcional e agradável é o mínimo que você precisa fazer.



3

UTILIZE AS REDES SOCIAIS PARA VENDER

É inegável que hoje as redes sociais tem um poder incrível para divulgar e até vender. Plataformas como Facebook e Instagram funcionam como vitrines para vender produtos, já que, contam com milhares de usuários ativos todos os dias.

Revenda importados também nas redes sociais, se você buscar conhecer as ferramentas e entender como as pessoas as utilizam, é possível ganhar dinheiro no Instagram, Facebook e demais redes sociais.

4

NUNCA DEIXE DE APRENDER

Dica fundamental para revender produtos importados: Não existe lugar mais perigoso para um importador do que estar acomodado no sofá de casa e longe das pesquisas.

Preços, legislações, tipos de importação e políticas dos fornecedores mudam constantemente. Um bom empreendedor está sempre atualizado sobre o mercado e buscando cursos para manter-se sempre capacitado. Estudando outras lojas de vendas de produtos importados.



Por que AGORA é o melhor momento para começar?

1. Os fornecedores nunca estiveram tão confiáveis

Como tudo na era digital, o começo foi confuso e até incerto. Os fornecedores costumavam demorar muito nas entregas, o contato entre o site e o comprador era difícil, enfim, as coisas não eram fáceis. Entretanto, nos últimos anos surgiu uma gama de sites e **fornecedores que são extremamente confiáveis**, com ótima comunicação e excelentes resposta aos clientes.

2. Tem muito espaço no mercado

Apesar de não ser uma atividade recente, **ainda existe uma resistência grande por parte das pessoas** na hora de abrir um site e virar um importador. Não dá para negar que virar o próprio chefe implica em riscos e compromissos que grande parte das pessoas não está verdadeiramente disposta a assumir.

Sendo assim, aí está a sua oportunidade.

Além disso, existe uma porção de pessoas que **não sabem escolher coisas para revender**, e trabalham com produtos comuns, de baixa qualidade e que são facilmente encontrados em qualquer loja física.

Você precisa saber escolher os produtos vencedores!



Por que AGORA é o melhor momento para começar?

3. Está funcionando para as pessoas que têm coragem

Agora nós vamos conversar diretamente com você que está disposto a assumir o controle da sua vida financeira. **Não dá para passar o resto dos seus dias implorando para o chefe dar um aumento que talvez nunca chegue – e que quando chegar, você já estará valendo mais do que o valor do aumento.**

Existem exemplos de pessoas que se dedicaram a essa atividade. Começaram com humildade e aceitando os ganhos módicos, se organizaram e agora estão gerenciando os seus sites e **trabalhando para construir a sua vida financeira.**



CONCLUSÃO

Neste material você aprendeu muito sobre revender produtos importados e talvez agora você esteja sem fôlego, são muitas dicas e informações.

Modelos de negócios, legislações, sites, formas de comprar e revender produtos... uau, eu sei. Mas mantenha a calma, nós estamos aqui para facilitar as suas decisões.

O mercado de importações está com as portas abertas para quem quer empreender. Se você ficou interessado no assunto, convido você a assistir um vídeo com mais detalhes sobre as formas eficientes para revender produtos importados sem a necessidade de investir em estoque, [*clique aqui para assistir*](#).

É hora de empreender e agarrar essa oportunidade incrível.

Note que no mundo moderno, quem sai na frente sempre acaba se destacando e atingindo grandes patamares. Em 1 ou 2 anos, as pessoas vão se perguntar como não viram essa oportunidade antes.

Pois agora é a sua chance de tomar o controle da situação e agir, você tem todas as ferramentas necessárias para dar um salto e encontrar o ponto de virada na sua vida financeira e profissional, não perca essa oportunidade!



#EmpreenderÉCriarValor #Empreenda-se

